

Alles andere als gewöhnlich

Standardlösungen gibt es im
PREMIUM.PrivateBanking nicht.

*Wie unterscheidet sich
PREMIUM.PrivateBanking von
landläufigen Private Banking An-
geboten?*

STEFAN TSCHIKOF, Bereichslei-
ter: Es geht nicht allein um das
Streuen von Risiken und das Ma-
ximieren von Renditen. Wir be-
ginnen mit einer Momentauf-
nahme und machen uns ein ex-
aktes Bild von der Lebenswelt
unserer Kundin und unseres
Kunden. Wir ergründen Wün-
sche und Bedürfnisse, Pläne und
Visionen. Wir lernen uns genau
kennen. Dieser intensive Ver-
trauensaufbau ist so wichtig,
weil es uns um langfristige Zu-
friedenheit geht.

*Was folgt diesem ersten inten-
siven Kennenlernen?*

TSCHIKOF: PREMIUM.Private-
Banking bedeutet für uns Lei-
denschaft, Kreativität, Weitblick,
Verlässlichkeit, Diskretion. Es ist
uns ein Anliegen, dass Kun-
dinnen und Kunden das Gefühl
haben: „Hier bin ich richtig.“ Erst
dann gehen wir verstärkt in die
Tiefe und beginnen mit einer
umfassenden Werteplanung.
Wir verstehen uns als „Manufak-
tur des Vermögens“, die ihr
Handwerk versteht – mit viel
Liebe zum Detail. Jede Lösung ist
ein Unikat, denn: Ihr Ziel ist un-
ser Ziel.



◆ **Dir.**
Stefan
Tschikof

KK

Eine Marke der Landes-Hypothekenbank
Steiermark AG und der Raiffeisen-Landesbank
Steiermark AG, www.premiumbanking.eu

PREMIUM
PrivateBanking